

Condição de Pagamento

Cadastro de condição de pagamento

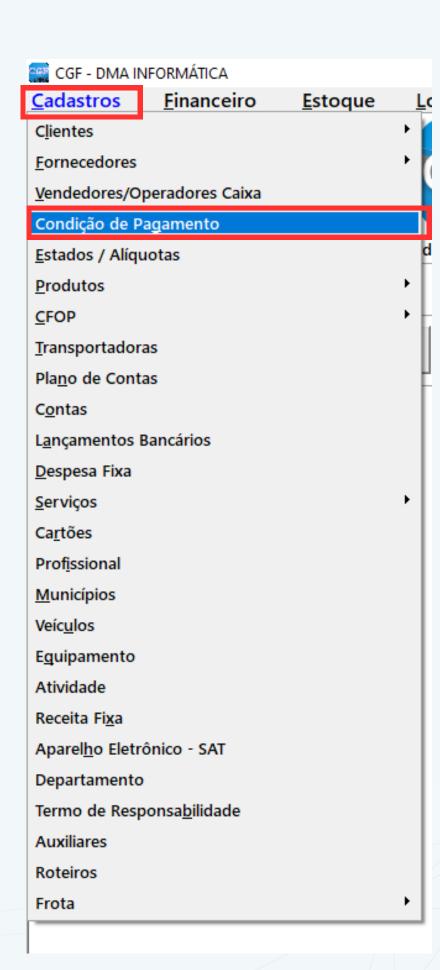
Vamos começar





SUMÁRIO

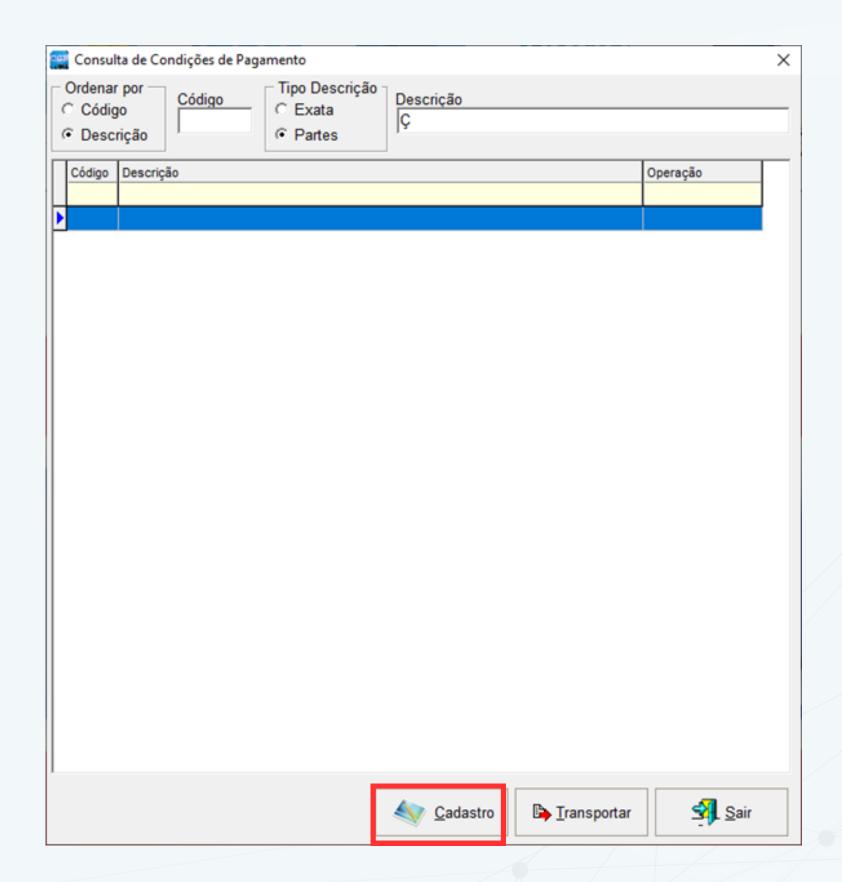
• Como fazer um cadastro de condições de pagamento	1
Configurações	
A vista	
Cartão de credito 3x	
Cartão de Debito	
Opções (Adicionais)	
Condição de pagamento 2	





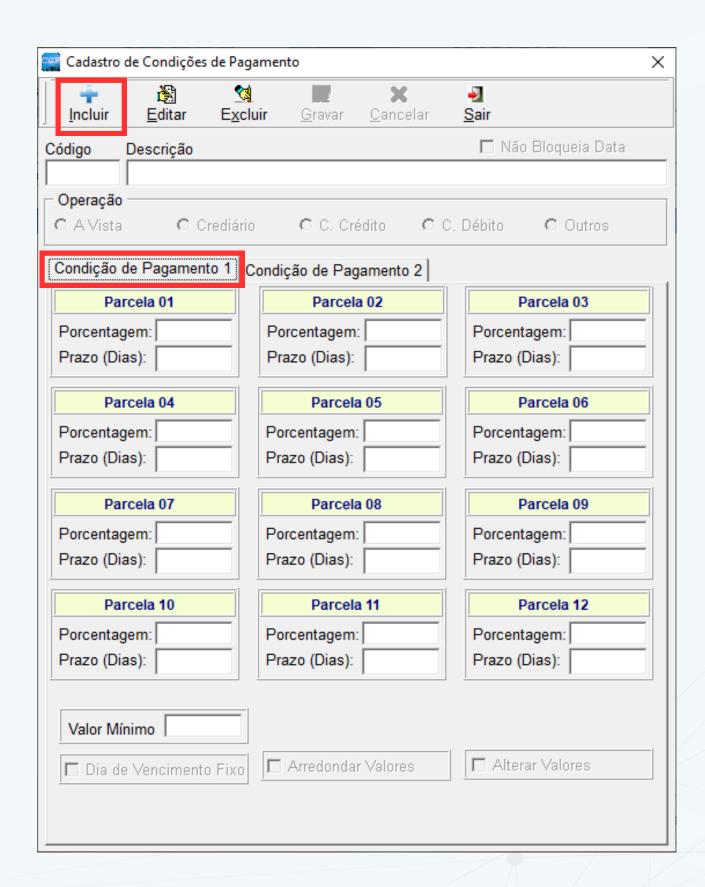
COMO FAZER UM CADASTRO DE CONDIÇÕES DE PAGAMENTO

- 1. Navegue até a seção de "Cadastros" no menu principal. Geralmente, essa seção está localizada na barra de navegação superior.
- 2. Clique em "Condição de Pagamentos" para abrir a tela de "Consulta de Condição de Pagamento"





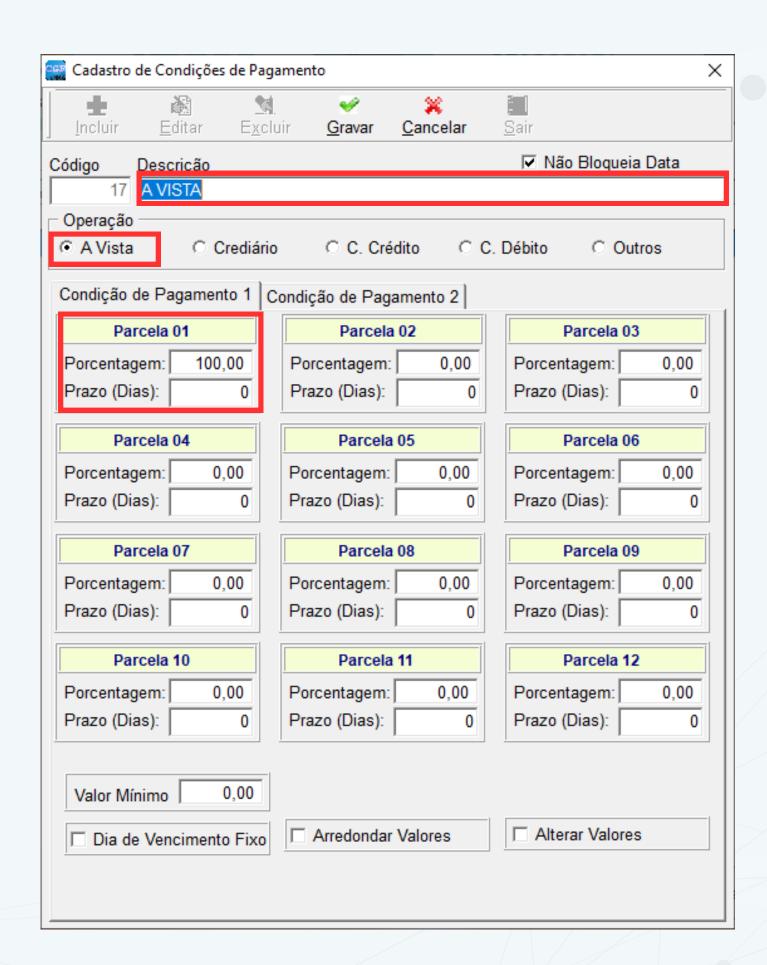
- 1. Na tela "Consulta de Condições de Pagamento", localize o botão "Cadastro" e clique nele. Isso abrirá a tela de cadastro de condições de Pagamento.
- 2. Na tela de "Cadastro de Orçamento", clique no botão "Incluir" para começar a criar um novo.
- 3. Serão exibidos campos para preencher as informações do orçamento.





CONFIGURAÇÕES

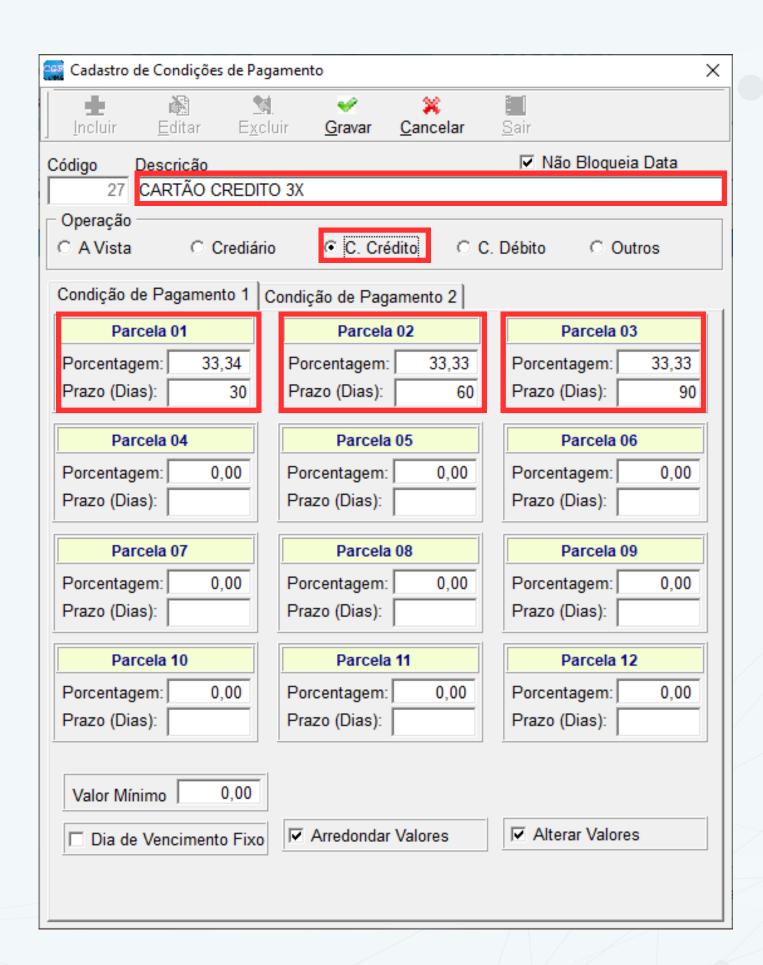
- 1. Na primeira aba de configuração, teremos a oportunidade de definir as condições de pagamento disponíveis em nosso sistema. Essas condições podem variar de acordo com as preferências e necessidades da sua empresa.
- 2. Lembre-se de que essas configurações podem ser ajustadas posteriormente, conforme necessário, para atender às demandas do seu negócio.
- 3. Se tiver alguma dúvida ou precisar de assistência adicional durante a configuração das condições de pagamento, nossa equipe de suporte estará pronta para ajudar.
- 4. Agora vamos fazer as inclusões das Condições de Pagamentos. Sendo elas, A vista, Crediário, Cartão de Crédito, Cartão de Débito e Outros





AVISTA

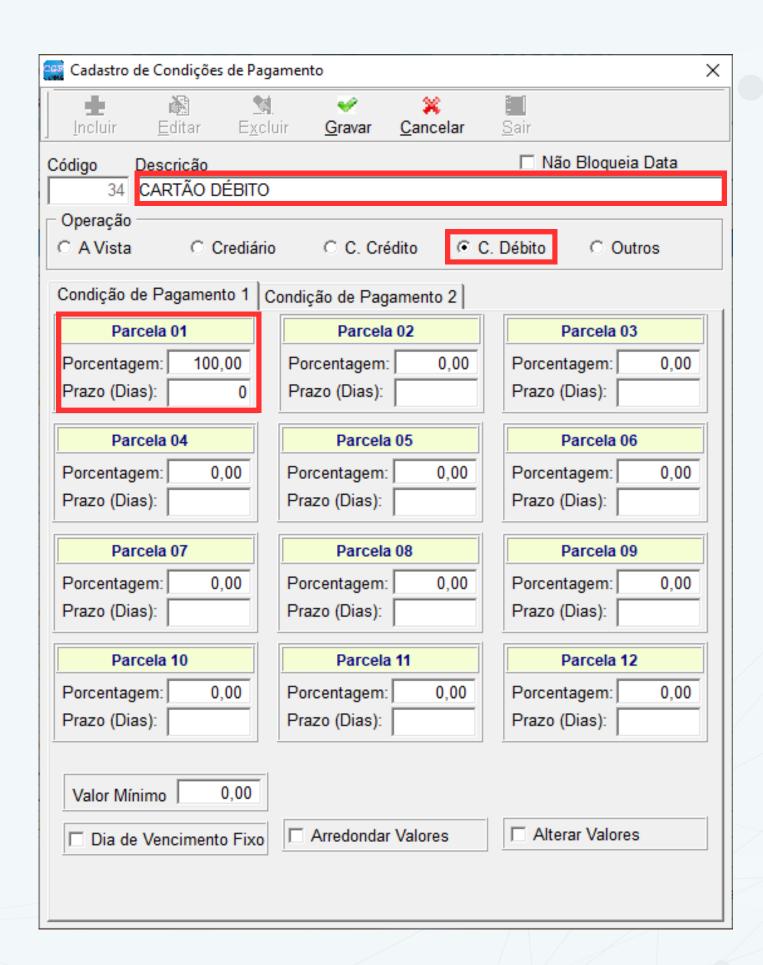
- 1. Ao cadastrar a condição de pagamento à vista, é importante seguir algumas configurações específicas.
- 2. Na opção "Porcentagem", coloque o valor de 100%, pois essa parcela representa o pagamento integral da compra no momento da transação.
- 3. No campo "Prazo (Dias)", insira o valor 0, indicando que a parcela à vista será liquidada imediatamente no caixa, sem a necessidade de aguardar prazo para recebimento.
- 4. Essas configurações garantem que a parcela à vista seja registrada corretamente no sistema, permitindo uma gestão adequada das vendas e do fluxo de caixa da empresa.





CARTÃO DE CREDITO 3X

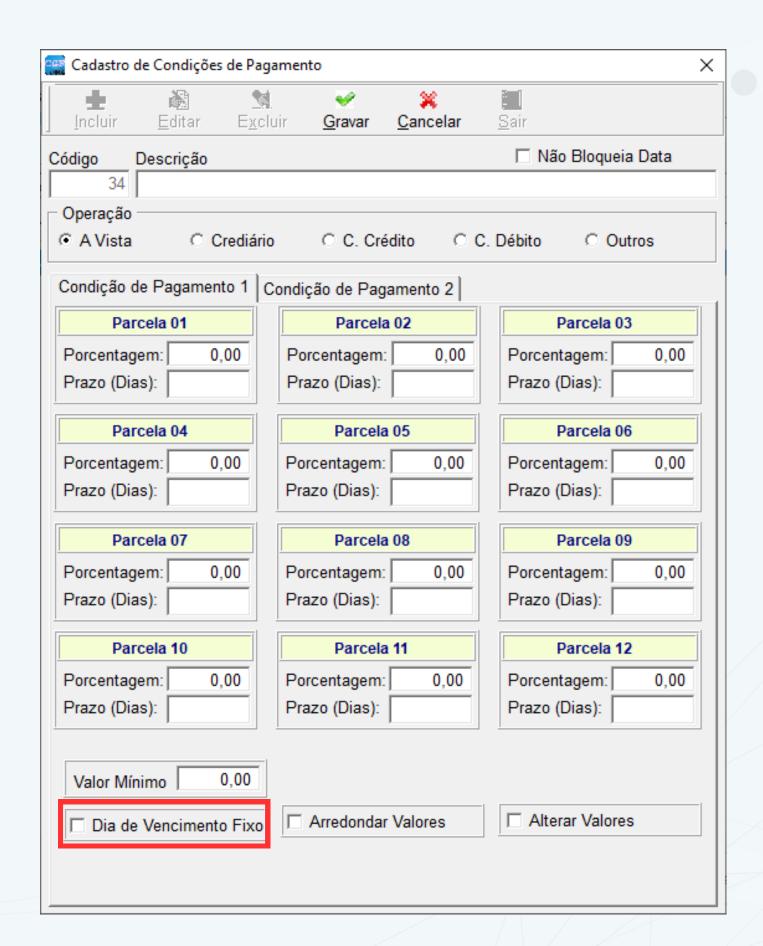
- 1. Ao cadastrar a condição de pagamento parcelado em três vezes no cartão de crédito, é importante dividir o valor total em porcentagens correspondentes a cada parcela. Siga as seguintes etapas:
- 2. Considere que o valor total do produto seja de 100%.
- 3. Divida esse valor em três parcelas iguais, resultando em 33,34% para a primeira parcela, 33,33% para a segunda parcela e 33,33% para a terceira parcela. Essas porcentagens totalizarão os 100% do valor total.
- 4. Ao cadastrar essa condição de pagamento parcelado em três vezes, utilize as porcentagens mencionadas para cada parcela, garantindo que o sistema realize corretamente o cálculo das parcelas no momento das vendas.
- 5. Agora nos Prazos (Dias), vamos usar 30, 60, 90 que seriam as três parcelas do cartão, sendo a primeira recebida daqui 30 dias, a segunda daqui 60 e a última daqui 90 dias a partir do dia da venda.





CARTÃO DE DEBITO

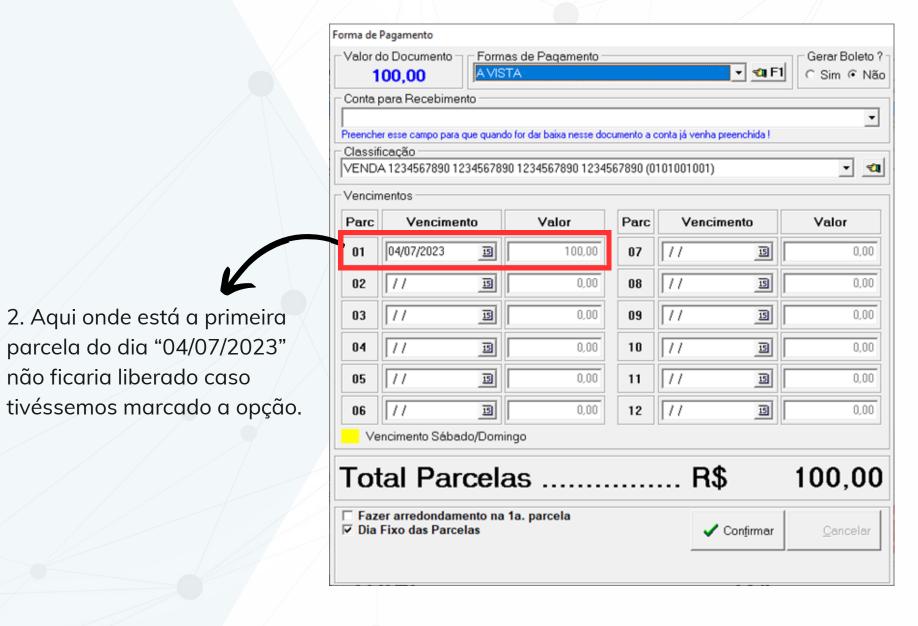
- 1. Ao cadastrar a condição de pagamento no cartão de débito, é necessário seguir um procedimento similar à opção "À Vista", porém selecionando a opção de cartão de débito.
- 2. Para configurar essa condição de pagamento, siga estes passos:
- 3. Selecione a opção de cartão de débito como forma de pagamento.
- 4. Informe a porcentagem do valor total como 100%, indicando que a transação será realizada integralmente no momento da compra.
- 5. Defina o prazo como 0 dias, indicando que a transação será processada instantaneamente, sem necessidade de aguardar compensação ou parcelamento.



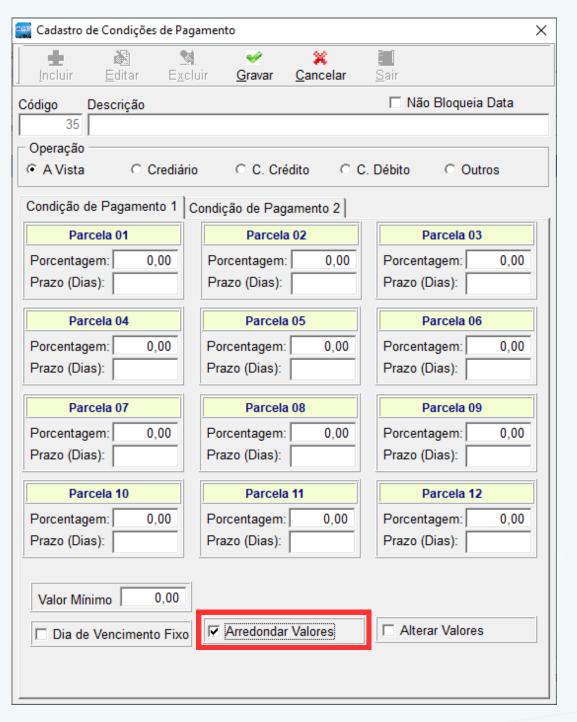


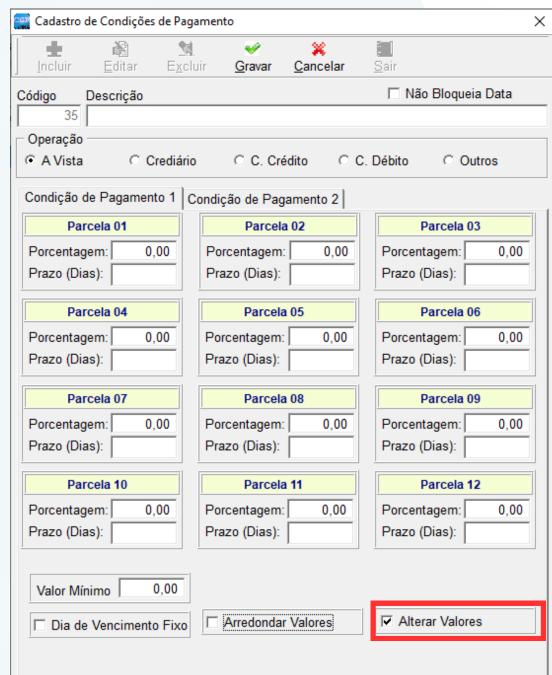
OPÇÕES (ADICIONAIS)

1. "Dia de Vencimento Fixo", ela vai manter sempre fixa a parcela de vencimento na tela de Forma de Pagamento.







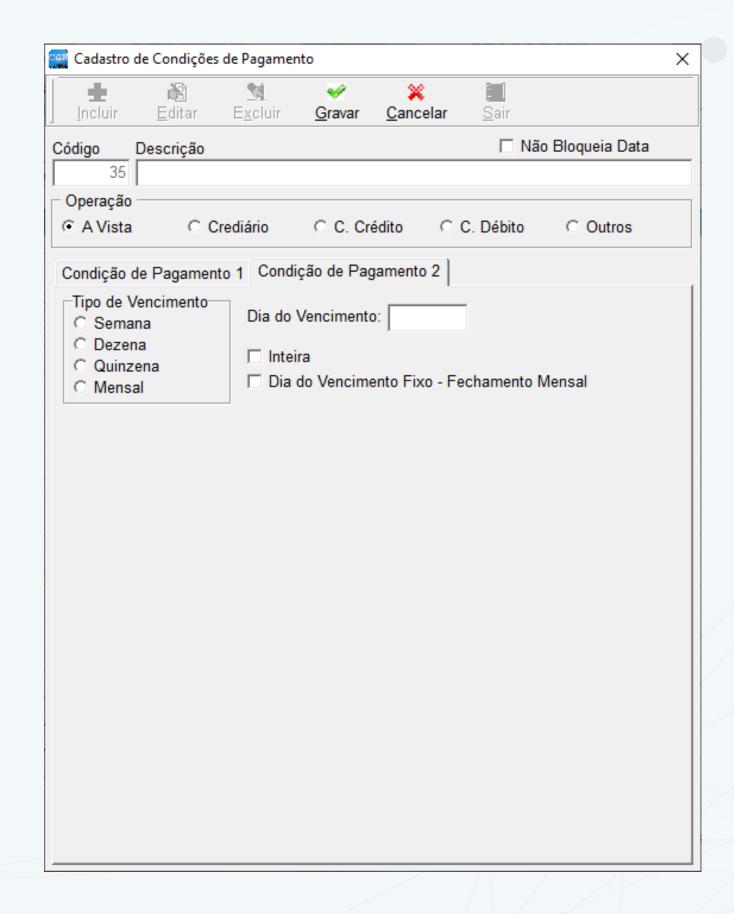


- 1. Agora vamos ver o "Arredondar Valores", sempre que estiver marcada a parcela que tiver valores quebrados vai ser arredondada na tela de "Forma de Pagamento".
- 2.E por último "Alterar Valores".
- 3. Aqui vai ser a mesma coisa que no dias de vencimento.
- 4. Na tela de "Forma de Pagamento" vamos ter a liberação para alterarmos os valores das parcelas do cliente, assim as % do cadastro de "Condição de Pagamento" faremos da que quisermos.
- 5. Mas temos ainda a necessidade de informar a % de cada parcela no cadastro da "Condição de Pagamento".





Por exemplo aqui, a condição 2x é cadastrada como 50% cada parcela, mas consigo alterar o valor de cada, deixando assim uma R\$ 40,00 e a outra R\$ 60,00. Se reparar nas outras parcelas que não tiver marcado para alterar valores, a caixa do valor vai vir bloqueada para alteração.





CONDIÇÃO DE PAGAMENTO 2

- 1. Vamos ter tipos de vencimentos fixos.
- 2. Sendo o primeiro o "Semana".
- 3.0 Semana consiste em que todas as parcelas serão jogadas para uma semana da data da venda para o vencimento. Caso queira uma data diferente você pode adicionar em "Dia do Vencimento" que ele vai fazer o seguinte cálculo. Semana (7 dias) mais a quantidade de dias que você informar no "Dia do Vencimento".
- 4. O segundo "Dezena" consiste na mesma coisa que o 7 dias, mas tendo a opção de marcar como Dia do Vencimento Fixo, que vai forçar com que seja sempre no dia 10 do mês a geração da parcela, ou nos dias informados a serem somados na parcela.
- 5.0 Terceiro é o "Quinzena" que é a exatamente a mesma coisa que o "Dezena" mudando apenas que a data inicial da parcela é 15 dias para frente do dia atual.
- 6.E por fim a "Mensal", que sempre vai estar jogando a parcela para 30 dias à frente do dia em que a parcela está sendo feita ou também quando informada uma data e marcado para "Dia do Vencimento Fixo Fechamento Mensal" vai ser a data que a parcela vai gerar no mês a diante. Sempre sendo gerado um Contas a Receber para o mês seguinte e nunca para o mês atual, como as outras opções.





Prezado(a) usuário(a),

Espero que o manual fornecido tenha sido útil para esclarecer suas dúvidas e auxiliá-lo(a) no uso do sistema. Caso ainda existam questões pendentes ou se surgirem novas dúvidas, não hesite em entrar em contato conosco.

Nossa equipe de suporte está pronta para ajudá-lo(a) e fornecer o suporte necessário para garantir que você obtenha o máximo do sistema CGF Vendas. Estamos à disposição para esclarecer qualquer dúvida adicional, fornecer orientações ou oferecer assistência técnica. Não hesite em nos contatar por meio dos canais disponíveis, como telefone, e-mail ou chat. Estamos comprometidos em fornecer um excelente atendimento e em ajudá-lo(a) a aproveitar todas as funcionalidades do sistema.

Agradecemos sua confiança em nosso suporte e esperamos poder ajudá-lo(a) novamente.

Atenciosamente, Equipe de Suporte CGF.